



Réaliser un chiffrage qui intègre la présentation et la planification prévisionnelle...

La solution dédiée à l'estimation du temps et des prix des prestations de nettoyage régulier des locaux, ainsi qu'aux interventions d'entretien préventif des équipements.

Bénéficiez d'une analyse prévisionnelle qui trouve le juste équilibre entre le besoin et le budget du prescripteur pour la plus grande satisfaction de l'utilisateur final.

Vous calculez puis présentez un devis, ou encore élaborez un dossier de consultation, dans le cadre d'une démarche globale claire permettant d'organiser à terme le travail, comme prévu et déjà planifié...



Votre offre se doit de s'adapter aux attentes du prescripteur tout en démontrant vos capacités d'organisation prévisionnelle des actions de nettoyage proposées dans un cadre contractuel.

Le concept Clair' & Net' est basé sur une forme de communication codifiée regroupant les actions de nettoyage, dénommé «niveau des prestations» pour être appliqué de manière indépendante dans chaque local selon un programme d'intervention planifiées pour répondre sur mesure aux besoins, tout en préservant la capacité de fournir à l'exécutant de la tâche, une instruction de travail compréhensible, qu'elle qu'en soit la spécificité.

Grâce à une puissante base de données entièrement paramétrable, (cadences de travail et programmes de nettoyage de référence fournis) le calcul d'un dossier se réalise rapidement jusqu'à estimer le coût de revient et suggérer le prix de vente, sans oublier la faculté d'adaptation de nombreux critères propres à chaque étude. (Ratios, taux horaires, frais de déplacement, marges prévisionnelles et autres valeurs de calcul...)

Le dispositif permet également facilement de simuler plusieurs options de calcul, voire formes d'organisations après vente, issues d'observations de terrain ou de demandes complémentaires du prescripteur, avec mesure des écarts entre les diverses dispositions.

Conduite d'une étude :

Après avoir identifié le destinataire de l'étude et adapté le référentiel de départ au dossier à traiter, il convient de disposer d'un relevé de surfaces des plus complet. (L'information dématérialisée s'importe facilement à partir d'un tableaux Excel)

Si nécessaire la définition des prestations est adaptée au cahier des charges, puis les programmes d'interventions sont appliqués pour chaque type de local en fonction de la fréquence demandée pour atteindre l'objectif propreté requis.

Les valeurs de calcul sont ensuite ajustées selon la répartition du personnel, l'encadrement, les produits et le matériel retenus.

En découle une analyse financière chiffrée qui détaille le coût des différents postes de dépense (personnel, charges, matériel, produits, frais et marges) jusqu'au calcul du prix total de l'étude.

Une fusion vers Word permet l'édition de différentes formes de dossiers, (plan d'hygiène, offre commerciale) avec la faculté d'argumenter et négocier sur la base d'une organisation de travail maîtrisée et professionnelle, immédiatement opérationnelle en exploitation sans déformation de l'information avec la faculté (en option sur tablette) d'une évaluation qualité dynamique des résultats obtenus.